

事業所工賃向上計画シート

提出日 令和 7年 3月27日 16時15分01秒

記入者名 奥茉莉

1-1. 事業所の概要

| | | | |
|-----------------------------|------------------------------------|---------------------|--|
| 法人名 | 合同会社ジュレイ | | |
| 事業所名 | アシスト | | |
| 事業所番号 | 2713003362 | | |
| 事業所種別 | 就労継続支援B型 | | |
| 報酬算定区分 | 就労継続支援B型サービス費(1)(平均工賃月額に応じ算定)(6:1) | | |
| 目標工賃達成指導員配置 加算申請 | なし | | |
| 指定年月日 | 令和07年04月01日 | | |
| 事業所住所 | 〒533-0004 大阪府 大阪市東淀川区 | 小松1-12-16メゾンアベニュー1階 | |
| (フリガナ) | オク マリ | | |
| 事業所長名 | 奥 茉莉 | | |
| 定員数(人) ※R6.4.1(新規:開設日)現在 | 20人 | | |
| 利用者数(人)※提出日現在 | 5人 | | |
| 連絡先電話番号 | 0661957437 | | |
| 連絡先メールアドレス | assist07010301@gmail.com | | |

1-2. 従たる事業所(事業所番号が同じで、一体的かつ独立して設置された事業所)の概要 *従たる事業所がない場合は記入不要

| | |
|------------|--|
| 事業所名 | |
| 事業所種別 | |
| 指定年月日 | |
| 事業所住所 | |
| 連絡先電話番号 | |
| 連絡先メールアドレス | |

| | |
|-------------------------|---|
| 事業所の概要・理念・ 特色・設立経緯など | ダイレクトメールの封入、封緘作業や タオル折り作業や ふるさと納税の返礼品の梱包、発送業務等 高単価でアットホームな事業所です。 |
|-------------------------|---|

2. 目標工賃

| | |
|--------------|--|
| 工賃向上の基本的な考え方 | 請負軽作業は生産性だけを追わず、丁寧に信用を得ながら、単価交渉をしていく。 飲食店舗のポスティング作業や施設外就労をし、単価アップに貢献する。 |
|--------------|--|

| | 令和5年度 実績 ※実績あれば記載 | 令和6年度 目標 | 令和7年度 目標 | 令和8年度 目標 |
|----------------------------|----------------------|----------|----------|----------|
| 売上総額(円) | | | 4000000円 | 4500000円 |
| ①工賃支払総額(円) | | | 4000000円 | 4500000円 |
| ②年間延べ利用者数(人) | | | 4000人 | 4500人 |
| ③年間開所日数(日) | | | 288日 | 288日 |
| ④開所日1日あたりの平均利用者数(人) ②÷③ | | | 13.9人 | 15.7人 |
| ⑤年間開所月数(月) | | | 12月 | 12月 |
| ⑥1人あたり平均工賃月額(円) (①÷④÷⑤) | | | 23981円 | 23885円 |

【参考】大阪府における工賃目標の考え方はこちら<https://www.pref.osaka.lg.jp/keikakusuishin/jyusan/kouchinkoujyo.html>

3. 現状分析と具体的方策(作業別に作成。主な作業最大5つまで作成可能。)

| 対象となる作業① | 作業分類コード | | その他のサービス・役務 |
|---|--|--------------|-------------|
| 作業内容 (主な取引先や販売方法など) | ダイレクトメール等の封入作業、封緘作業、ラベル貼り ダイレクトメール等の封入作業、封緘作業、ラベル貼り | | |
| 作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など) | 多数の人が慣れているので生産性が高い。 | | |
| 現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など) | 売上の拡大と単価アップ。 | | |
| 各年度に取り組む 具体的方策 | 令和6年度 | | |
| | 令和7年度 | 生産性向上と単価アップ。 | |
| | 令和8年度 | 生産性向上と単価アップ。 | |

<その他>「工賃向上計画」の実行支援の希望
 工賃向上計画の実行支援として、希望するB型事業所へ専門家の派遣などの個別支援を行っています。希望する事業所には実行支援についてのご案内をします。
 ※実行支援実施事業所には、報告書を作成いただきます。好事例紹介などのご協力をいただくことがあります。

| | |
|--------------------------|-------|
| 実行支援を希望しますか | 希望しない |
| 求める支援の内容 ※「はい」を選択した場合 | |

【追加分】3. 現状分析と具体的方策(作業別に作成。主な作業最大5つまで作成可能。)

| 対象となる作業② | タオル折り加工 | | 作業分類コード | その他のサービス・役務 |
|---|------------------|--------------|---------|-------------|
| 作業内容 (主な取引先や販売方法など) | タオル折りとプリント等加工。 | | | |
| 作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など) | 直接の取引で高単価が見込まれる。 | | | |
| 現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など) | 売上の拡大と単価アップ。 | | | |
| 各年度に取り組む 具体的方策 | 令和6年度 | | | |
| | 令和7年度 | 生産性向上と単価アップ。 | | |
| | 令和8年度 | 生産性向上と単価アップ。 | | |

| 対象となる作業③ | | | 作業分類コード | |
|---|-------|--|---------|--|
| 作業内容 (主な取引先や販売方法など) | | | | |
| 作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など) | | | | |
| 現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など) | | | | |
| 各年度に取り組む 具体的方策 | 令和6年度 | | | |
| | 令和7年度 | | | |
| | 令和8年度 | | | |

| 対象となる作業④ | 作業分類コード | |
|---|---------|--|
| 作業内容 (主な取引先や販売方法など) | | |
| 作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など) | | |
| 現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など) | | |
| 各年度に取り組む 具体的方策 | 令和6年度 | |
| | 令和7年度 | |
| | 令和8年度 | |

| 対象となる作業⑤ | 作業分類コード | |
|---|---------|--|
| 作業内容 (主な取引先や販売方法など) | | |
| 作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など) | | |
| 現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など) | | |
| 各年度に取り組む 具体的方策 | 令和6年度 | |
| | 令和7年度 | |
| | 令和8年度 | |